

← סדנה באומנות השכנוע וליטיגציה בבית המשפט

← החל ח-1.2

אחת התכונות החשובות ביותר לעורכי דין היא יכולת השכנוע.

בסדנה זו נלמד על:

- < סוגי נימוקים מילוליים משפיעים במיוחד.
- < דרכים בלתי מילוליות ומילוליות, טכניקות לשיפור האהדה
- < מהם הטעונונים המשפיעים ישירות על כפתור קבלת החלטות בתת המודע.
- < דרכים לשיפור היכולת להשפיע על החלטות של בני אדם ושופטים.
- < טכניקות המעלות כריזמה
- < טכניקות להעצמת נאומים ומונולוגים של טיעונונים, סיכומים, הרצאות וכד'.
- < מהם הגורמים התת הכרתיים המשפיעים על תת המודע פי כמה מכל טיעון מילולי.
- < דרכי שיווק ומשא ומתן עם לקוחות ועם עורכי הדין של הצד השני.
- < זוהי סדנה חווייתית ומעשית לשיפור כושר השכנוע, המכירות, המשא ומתן והשיווק. לעורכי הדין הרוצים לשדרג את הופעתם בבית המשפט ומחוצה לו, להעלות את מספר הלקוחות שלהם, ולשפר את יכולות כושר השכנוע שלהם.

מרכז הסדנה:



עו"ד צבי יוגב

עו"ד צבי יוגב הינו מרצה למנהל עסקים ולמשפטים, בקריה האקדמית-קריית אונו ובמכללה האקדמית בנתניה, בקורס "תורת השכנוע". מרצה ב"הבצפר" לשיווק ופרסום. למד משחק בביה"ס למשחק של ענת ברזילי, בתיאטרון גבעתיים ובתיאטרון חולון. מחבר הספר "לגנוב את ההצגה".

הסדנה תתקיים בימי שני, בתאריכים 1.2.10, 8.2.10, 15.2.10, 22.2.10

שעות ההרצאות:

16:45-17:00 התכנסות וכיבוד קל

17:00-18:30 הרצאה 1

18:30-18:45 הפסקה וכיבוד קל

18:45-20:15 הרצאה 2

עלות ההשתתפות: לסטודנט 160 ₪.
ניתן להירשם במייל - office@tabar.org.il